

なぜ、ホロスの募集人は HOLOS 将来設計士で考察する、売れる営業パーソン 成長し続けるのか!?

対象 : 保険営業パーソン 30名限定

オンラインセミナー

開催日 : 11月25日(水) 13:00~14:00

参加費 : 無料



【このセミナーで学べる事】

業法改正、バレンタインショック、新型コロナウイルス。
しかし、そんな時勢にとらわれない【優績者】の実態を対談形式で紐解きます。
ホロストップセールスの“やり方”ではなく“あり方”…「頭の中」はどうなっているのか?!そして、保険ビジネス成功支援を行うホロスならではのノウハウもお伝えできれば幸いです。

今回のゲスト

東京オフィス所属 将来設計士® (※)

※HOLOSに所属する募集人の名称

梅澤 三央 (うめざわ みお)

ホロスプランニング 法人部門/個人部門 2019年度ダブル優績

子育てに奮闘しながらも、保険を軸に幅広い視野でつくる『オンリーワンのオーダーメイドプラン』は好評を得ており、業界内外にファンも多い。
女性ならではの柔軟な視点でおこなうコンサルティングやセミナーをはじめ、新規マーケットの開拓や、自身のノウハウを惜しみなく社内共有する女傑。

コーディネーター

ホロスプランニング代表取締役社長

浦野 陽介 (うらの ようすけ)

九州産業運輸(株)の営業職を経て、ソニー生命へ転職。2005末ホロスプランニングの募集人(現:将来設計士)として入社し、2007年から経営参画。2014年2月に代表取締役社長へ就任する。
座右の銘は「夢見る力」。ホロスグループにかかわる全ての人の夢を叶えるため日々奔走。ホロスゴルフ部の選手でもある。

オンラインセミナー お申し込み方法はこちら

申し込みフォーム <https://forms.gle/9cqBJo1trA7CvyXp6>

参加方法は、別途メールにてご連絡させていただきます。

本セミナーは保険営業パーソン(募集人)が対象です。参加人数に限りがありますので、参加者多数の場合は、対象外の方についてお断りする場合があります。ご了承ください。

