

保険乗合代理店協会 理事長が語る

乗合代理店の戦い方

2020Ver.

お客様に「支持される」…その差はどこにある？

【豊橋会場】

3月5日（木）

14時45分開場

15:00～17:00

20名限定

参加費

無料

コーディネーター **堀井 計**

(社)保険乗合代理店協会 理事長
(株)ホロスプランニング 代表取締役会長



明暗が分かれる令和時代において

私たちだからこそ可能なビジネススタイルとは。

「自分らしさ」を活かす活動「売れる人」のマーケティング…

保険業界の動向から、今後10年生き残る方向性を見出します！

プログラム内容

- ①最新の保険業界事情
- ②品質手数料とは何？
- ③当局代理店アンケート調査の意図と方向性
- ④守りながらも攻める事例

column

堀井計の午睡(ひるね)

<https://www.holos.jp/holo-style/author/03keihoriholo-style/>



【タイトル】乗合代理店の戦い方

【日程】2020年3月5日（木）

【時間】15:00～17:00（14:45から受付開始、入場可）

【申込概要】事前予約制（2020年2月26日申込締切）

【費用】無料

【対象】この業界で勝ち残りたい
生損保代理店主 & 募集人

【募集人数】 **限定20名**

会場 **アイプラザ豊橋** 201会議室

〒441-8141

愛知県豊橋市草間町字東山143-6

TEL:0532-46-7181

参加ご希望の方は
WebまたはFAXで！

FAX 0532-38-0997

定員となり次第
〆切りとなります。

(フリガナ)

代理店主 募集人 その他

お名前

御社名

お電話（必須）

E-mail（必須）

【セミナー事務局】TEL 075-222-6700

株式会社ホロスプランニング

営業本部 FP事業部

副統括 岡田まで

※Webサイト申込み→

<http://www.holos.jp/SU/HolosEdu2018/>



当社使用欄【HPH200121-004-01】

将来設計士の
ホロスプランニング

