

なぜ、ホロスの募集人は

H O L O S 将来設計士で考察する、売れる営業パーソン

成長し続けるのか

Episode2

対象 : 保険営業パーソン 50名限定
 開催日 : 2021年1月27日(水) 13:00~14:00
 参加費 : 無料

オンラインセミナー

【このセミナーで学べる事】

業法改正、バレンタインショック、新型コロナウイルス。
 しかし、そんな時勢にとらわれない【優績者】の実態を対談形式で紐解きます。
 ホロストップセールスの“やり方”ではなく“あり方”…「頭の中」はどうなっているのか?!そして、保険ビジネス成功支援を行うホロスならではのノウハウもお伝えできれば幸いです。



今回のゲスト

京都オフィス所属 将来設計士® (※)

藤本 真之 (ふじもと もとゆき)

※HOLOSに所属する募集人の名称

保険会社へ転職し、多くのお客さんと接するなか一社専属保険営業の限界や、働くための環境作りに必要性を感じてホロスプランニングへ入社。社内ではライフコンサルティング部（直販社員：現ホロス戦略営業課）の立ち上げから関わり、部長としてチームマネジメントや新人育成に奔走する。現在はホロス若手の筆頭として将来設計士®へ転身し、保険相談だけではなく研修講師やCFコンサルなどのFP活動を、年間300名以上へ行っている。

コーディネーター

ホロスプランニング代表取締役社長

浦野 陽介 (うらの ようすけ)

九州産業運輸(株)の営業職を経て、ソニー生命へ転職。2005末ホロスプランニングの募集人（現：将来設計士）として入社し、2007年から経営参画。2014年2月に代表取締役社長へ就任する。
 座右の銘は「夢見る力」。ホロスグループにかかわる全ての人の夢を叶えるため日々奔走。ホロスゴルフ部の選手でもある。

オンラインセミナー お申し込み方法はこちら

申し込みフォーム <https://forms.gle/9cqBJo1trA7CvyXp6>

参加方法は、別途メールにてご連絡させていただきます。

本セミナーは保険営業パーソン（募集人）が対象です。参加人数に限りがありますので、参加者多数の場合は、対象外の方についてお断りする場合があります。ご了承ください。

