

なぜ、ホロスの募集人は 成長し続けるのか!?

H O L O S 将 来 設 計 士 で 考 察 す る 、 売 れ る 営 業 パ ー ソ ン

Episode3

オンラインセミナー

対象 : 保険営業パーソン 40名限定
 開催日 : 2021年4月21日(水) 13:00~14:00
 参加費 : 無料



【このセミナーで学べる事】

業法改正、バレンタインショック、新型コロナウイルス。
 しかし、そんな時勢にとらわれない【優績者】の実態を対談形式で紐解きます。
 ホロストップセールスの“やり方”ではなく“あり方”…「頭の中」はどうなっているのか?!そして、保険ビジネス成功支援を行うホロスならではのノウハウもお伝えできれば幸いです。

今回のゲスト 東京オフィス所属 将来設計士® (※)

※HOLOSに所属する募集人の名称

三浦 祐介 (みうら ゆうすけ)

2008年ソニー生命入社。アリコジャパン（現：メットライフ生命）代理店を開業後、乗合代理店を経て現在に至る。オンライン面談は既に4年前からスタート。個人のお客様をメインに年間約600面談をほぼ全てオンラインで対応している。また2017年より性同一性障害の方の保険相談も対応し、年間100名前後の相談に乗っている。
 参考：2021年度MDRT (Court of the table) 2020年2-6月平均生産性 AC345万/月

コーディネーター ホロスプランニング代表取締役社長

浦野 陽介 (うらの ようすけ)

九州産業運輸(株)の営業職を経て、ソニー生命へ転職。2005年末ホロスプランニングの募集人（現：将来設計士）として入社し、2007年から経営参画。2014年2月に代表取締役社長へ就任する。
 座右の銘は「夢見る力」。ホロスグループにかかわる全ての人の夢を叶えるため日々奔走。ホロスゴルフ部の選手でもある。

オンラインセミナー お申し込み方法はこちら

申し込みフォーム <https://forms.gle/9cqBJo1trA7CvyXp6>

参加方法は、別途メールにてご連絡させていただきます。
 本セミナーは保険営業パーソン（募集人）が対象です。参加人数に限りがありますので、参加者多数の場合は、対象外の方についてお断りする場合があります。ご了承ください。

