

保険募集人・代理店向け

WEBセミナー

# 損保募集人の勝ち残り サポートセミナー

～ホロスプランニングからのご提案～



対象：保険営業パーソン 30名限定

開催日：2021年10月27日（水） 10:00～10:45+α

参加費：無料

- ・保険募集人として収入UPしたい方
- ・現在の環境を変えたい方
- ・これからの活動に不安のある方
- ・生保もスキルアップしたい方

ホロスプランニングは生保の印象が強いかも知れませんが、もちろん損保も力を入れています。今後私たちの業界でしっかりとした基盤を持ちつつ、継続的にビジネスを行っていくには、リスクマネジメントを担う損保の取扱がますます重要になってくると考えています。そこで、ホロスだからできるサポート環境や、成功事例についてコッソリお伝えさせていただく企画です。

## 【プログラム内容】

- ①保険業界の現状
- ②損害保険代理店の課題
- ③損害保険で勝ち残るポイント
- ④ホロスプランニングからのご提案

※内容は変更になる場合があります。

マーケット開拓、顧客フォロー  
そして事業承継・・・  
私たちと一緒に  
次のステップを目指しませんか！？



スピーカー

(わたなべひろと)

## 渡邊 裕砥

株式会社ホロスプランニング執行役員  
事業推進本部副本部長 東京本部担当

保険従事経験23年間で3000件超の自動車事故や賠償事故の解決に携わる。裁判所の民事・家事調停委員として6年間従事。その後、ホロスグループの(株)エルティヴィーへ入社し、保険会社や保険代理店向けのコンサルティング、保険のプロ向けの教育やセミナーを行い約200回の登壇で5700人を超える受講者が数々の成果を生み出す。事故の現場感からのリスクマネジメントを提唱する。令和2年7月からは、(株)ホロスプランニングに転籍して社内向け教育と事業推進担当を務める。

WEBセミナー お申し込みはこちら

申し込みフォーム <https://forms.gle/gtFN68k8edVd584Z7>

参加方法は、別途メールにてご連絡させていただきます。

本セミナーは保険営業パーソン（募集人）が対象です。参加人数に限りがありますので、参加者多数の場合は、対象外の方についてお断りする場合があります。ご了承ください。

※機密厳守します。

