

# 保険募集・研修講師・企業コンサル…

# いくつもの**武器**を手に入れた**環境**とは

日程 **1月27日（金）15:00-16:30**

**参加無料**



ファシリテーター  
**堀井 計**

ゲストスピーカー **藤本 真之** (ふじもと もとゆき)  
ホロスプランニング 京都オフィス所属 将来設計士

アパレル、不動産の営業を経て2006年にエジソン生命に入社。  
青天井の収入を夢見て入社するも友人知人に断られる日々を経験し、一時は最低賃金も経験する。そんな折、新規事業を立ち上げたホロスプランニングのことを知り、2009年に転職。その2年後、MDRT基準をクリアし、営業部長として最大40名の部下を育成しながら営業活動を継続。現在は、顧問として企業・クリニックの経営者に対し、コーチングやチームビルディングなど多面的に関わるほか、グループ会社で年間70日程度の研修講師登壇を行いながら、1/3の営業活動時間でMDRT基準をクリア。



## セミナー概要

定員：100名

形式：オンラインライブ配信

費用：無料

対象：保険業界従事者

## 最低賃金レベルからCOTへ！

## 「環境＝働く場所」が業績に与える影響とは？

## 乗合代理店での生産性向上について対談

### 【乗合代理店の強み解説セミナー アンケートの声より】

- ・ホロスという環境を活用され、将来設計士の方の変身・成長がよくわかりました。（乗合代理店 O.Mさん）
- ・一社専属から環境を変えるメンタルブロック回避の話は「なるほどな」と理解した。募集人にとって、とても良い環境・仕組のある会社だと感じた。（乗合代理店 M.Yさん）
- ・自分の環境がどうかを考えていなかったため、ホロスプランニングの将来設計士の考え方をすることで「環境の変化＝募集人人生の変化」と考えさせられることができました。対談形式で非常に分かりやすく、気になる部分も堀井さんが深く突っ込んで質問していて、大変有意義な時間でした。（保険会社 M.Sさん）

### 👉 こんな方におススメです！

乗合代理店の特徴・強みについて知りたい方  
 “自分らしい働き方”について考えてみたい方  
 今のセールススタイルにお悩み・課題を抱えている方

講演内容

- ・業績を左右する“環境”とは何か？
- ・環境を変えて業績が伸びた募集人と対談！
- ・質疑応答
- ・ホロス会社説明

## お申込みQRコード(無料)



👉 もしくは下記URLへ

<https://forms.gle/gtFN68k8edVd584Z7>

お問合せ：株式会社ホロスプランニング  
 京都市中京区烏丸通錦小路上ル手洗水町659番地 烏丸中央ビル4階  
 TEL 075-222-6700 WEB <https://www.holos.jp/>